



# TELEGRAFIK

## OFFRE D'EMPLOI COMMERCIAL SENIOR – Basé Toulouse - H/F

### Telegrafik : Operateur de solutions connectées de Smart Care

Depuis 2013, Telegrafik propose des solutions connectées dans les secteurs du maintien à domicile, de la téléassistance et de la e-santé.

Notre gamme de produits : Otono-me Domicile, Otono-me Résidences Senior, Otono-me EHPAD, Projets et offres sur mesure.

Avec Otono-me® Domicile et Résidences Senior, il n'a jamais été aussi simple de veiller sur un proche ou un résident.

Avec Otono-me EHPAD, le personnel soignant bénéficie des toutes dernières innovations en matière de détection automatique de chute et d'errances.

Telegrafik cherche à agrandir son équipe de ventes avec un(e) ingénieur(e) commercial(e) motivé(e) et dynamique, capable d'être un(e) interlocuteur(rice) de confiance et opérationnel(le) pour nos clients et nos prospects.

Alors si vous aussi vous êtes passionné(e) par les nouvelles technologies, que le commerce n'a plus de secret pour vous, et que le mode start-up vous motive, rejoignez l'équipe de Telegrafik !

### L'Équipe : Souriante, dynamique, engagée !

Telegrafik est composée de personnes talentueuses, passionnées par les technologies pour le bien vieillir : <http://www.telegrafik.fr/qui-sommes-nous-telegrafik/>

Profil de la dirigeante : <https://www.linkedin.com/in/carole-zisa-garat-1159531/>

### Les Missions :

Sous l'autorité directe de la Présidente de l'entreprise, les missions principales sont :

- Démarcher et prospector les groupements de maisons de retraite, exploitants de résidences seniors, mutuelles, éditeurs logiciels, collectivités, professionnels du vieillissement ou du handicap (identification, prise et conduite de rendez-vous) ;
- Elaborer les propositions commerciales ;
- Co-construire les projets en relation avec les partenaires ;
- Conclure les ventes des solutions catalogue et solutions sur mesure Telegrafik ;
- Suivre les Clients une fois les solutions installées ;
- Contribuer à l'identification de prospects pour toutes nos gammes de solutions ;

En complément des missions usuelles d'un(e) commercial(e) :

- Préparer et participer aux diverses réunions commerciales, information et formation de Telegrafik ;

- Tenir à jour les outils internes pour le suivi et la gestion de l'activité commerciale, notamment le CRM (ZohoCRM) ;
- Assurer un compte-rendu régulier (Hebdomadaire) d'activité ;
- Elaborer des offres à partir des documents standards (avec validation de la hiérarchie) ;
- Rendre compte des évolutions du marché détectées pendant l'activité commerciale (besoins, comportements clients et prospects, partenaires et concurrents).

## Les Compétences recherchées :

- Esprit entrepreneurial, grande motivation, enthousiasme
- Compréhension et goût pour les technologies innovantes (IoT),
- Compréhension et goût pour les enjeux sociétaux et notamment pour le milieu des services à la personne dépendante (personnes âgées, handicapées),
- Réelle expérience de vente,
- Réseau de contacts dans les secteurs considérés, ou expérience similaire chez un intégrateur ou un éditeur logiciel,
- Excellente flexibilité relationnelle car le poste implique des contacts avec un large spectre d'interlocuteurs,
- Grande capacité de travail ; de fréquents déplacements sont à prévoir,
- Excellente capacité à travailler en équipe, même à distance,
- Compatibilité avec l'esprit Startup de la société : autonomie, savoir « faire », débrouillardise, curiosité, participation active, prise d'initiatives, force de proposition.

## Le Poste :

- Commercial senior en CDI H/F,
- Secteur : France entière
- Poste basé dans nos bureaux de Colomiers – près de Toulouse et de l'aéroport de Blagnac
- Rattaché(e) à la Présidente
- Rémunération fixe selon profil et expérience 40K à 80K€ variable inclus
- Télétravail / entreprise à gouvernance Impact – démarche ESG
- Bonne connaissance et utilisation du Pack Office,
- Expérience >5ans
- Permis B en cours de validité et véhicule personnel obligatoires.

## Contact :

- **Entreprise** : Telegrafik – Services connectés intergénérationnels [www.telegrafik.fr](http://www.telegrafik.fr)
- **Contact** : Anne-Cécile ANDRE – [anne-cecile.andre@telegrafik.eu](mailto:anne-cecile.andre@telegrafik.eu) – 06 64 38 49 71